

Für die Region Steiermark / Kärnten suchen wir eine/n

Key Account Manager (m/w/*)



In Ihrer Funktion übernehmen Sie die Verantwortung für den Vertrieb unserer Lösungen und Managed Services im IT-Security und Connectivity Bereich. Neben der Akquise von Neukunden unterstützen Sie auch bei der Betreuung unserer bestehenden Key Accounts. Ihre Position ist eine wichtige Schlüsselfunktionen in unserem Unternehmen, in welcher Sie das zukünftige Wachstum unserer Organisation bedeutend mitgestalten können.

Ihre Aufgaben

- Kundenakquise und Betreuung von Key Accounts
- Planung und Umsetzung von Maßnahmen zur Gewinnung von strategischen Neukunden
- Erarbeitung von maßgeschneiderten Angeboten in Zusammenarbeit mit PreSales, Engineering und Sales Operations
- Regelmäßige Abstimmung gemeinsam mit Hersteller-Partnern, Marketing, und anderen Abteilungen für kundenindividuelle Angebote
- Enge Zusammenarbeit mit nationalen und internationalen Partnern
- Account-, Vertriebsmaßnahmen- und Forecast-Planung

Ihre Verantwortung

- Repräsentation von Anovis bei Kunden und Partnern
- Vertrieb des gesamten Anovis Lösungsportfolios mit Schwerpunkt auf Secure Connectivity Lösungen
- Cross- und Up-Selling bei Bestandskunden
- Abstimmung der Kundenprojekte mit unseren Hersteller-Partnern
- Selbstständige Akquise von Neukunden in ganz Österreich
- Salespipeline-Entwicklung
- Akkurates Forecasting

Schriftliche Bewerbungen an jobs@anovis.com

ANOVIS IT-SERVICES AND TRADING GMBH

RENNWEG 97-99, 1030 WIEN

**24/7
WORLDWIDE
OPERATIONS**

ANOVIS.COM

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische oder kaufm. Ausbildung (HTL, FH, TU) und entsprechende Berufserfahrung
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung in einer vergleichbaren Position
- Ausgeprägte Service- und Kundenorientierung
- Hunter Mentalität und Can-Do Attitude
- Ausgeprägtes Kontaktnetzwerk im Bereich IT-Infrastruktur und IT-Security
- Eigeninitiative, Belastbarkeit, Genauigkeit und Problemlösungskompetenz
- Engagement und Bereitschaft zu Reisetätigkeit innerhalb Österreichs
- Hohe soziale Kompetenz und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit im Umgang mit Kunden und Partnern
- Kommunikations- und Durchsetzungsstärke, Verhandlungsgeschick
- Selbstsicheres Auftreten und Organisationsstärke, sowie eine selbstständige Arbeitsweise
- Ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Wir bieten

- Eine abwechslungsreiche, interessante Aufgabe in einem innovativen, führenden und international tätigen IT-Unternehmen.
- Attraktives, leistungsorientiertes Gehaltsmodell (IT KV ST2, bei entsprechender Qualifikation ist eine Überzahlung selbstverständlich möglich)
- Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung
- Arbeitszeit: 38,5 Wochenstunden
- Flexible Arbeitszeiten, modernes Büro in zentraler Lage (Standorte Wien, Graz, Salzburg) und Möglichkeit für Homeoffice
- Unternehmensinterne Weiterbildungen und Entwicklungsmöglichkeiten
- Mitarbeitererevents im Sommer und Winter

Bewerbungsprozess

Die Sicherheit und Gesundheit unserer Mitarbeiter, Partner und Kunden hat für uns höchste Priorität. Daher führen wir erste Bewerbungsgespräche derzeit über Videoanrufe durch.

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an jobs@anovis.com. Bei Fragen zu dieser Stelle können Sie sich an Gerhard Iby ([LinkedIn](#)) wenden.

Schriftliche Bewerbungen an jobs@anovis.com

ANOVIS IT-SERVICES AND TRADING GMBH

RENNWEG 97-99, 1030 WIEN

24/7
WORLDWIDE
OPERATIONS

ANOVIS.COM

Über Anovis

Anovis betreibt unter dem Dach der Schweizer [CymbiQ Group AG](#) weltweit tausende IT Security Systeme für global tätige Unternehmen und kooperiert mit namhaften Partnern wie beispielsweise A1 Telekom Austria AG, T-Systems, British Telecom, Cisco, Barracuda Networks, Ergon Informatik, Extreme Networks, Forcepoint, Lastline, Proofpoint oder Riverbed.

Das Unternehmen bietet umfassende nationale und internationale Serviceleistungen und betreibt einen 24/7 Service Desk. Mit Firmenstammsitz in Österreich (Wien) und verteilten Standorten ist Anovis Dienstleistungsspezialist im Bereich Connectivity und Security und steht für hervorragende Qualität in der Projektumsetzung sowie in der Erbringung von IT-Services.

Das Angebot reicht von der Konzeption und Implementierung bis hin zu 24/7 Betriebsführung und Hardwarewartung von global verteilten IT-Landschaften. Unsere Experten erarbeiten in enger Zusammenarbeit mit unseren Partnern flexible, zukunftsorientierte und kostenoptimierte Lösungen, um Sicherheit und Effektivität zu garantieren und Investitionen zu schützen. Anovis unterstützt somit nationale und internationale Kunden in der Umsetzung ihrer Anforderungen an dynamische und skalierbare IT Infrastrukturen.

Anovis versteht die Anforderungen von Kunden im IT Infrastruktur, Netzwerk und IT Security Bereich und stellt eine hochqualifizierte Mannschaft in den Bereichen Professional Services und Operations bereit, um rasch und flexibel reagieren zu können und eine maßgeschneiderte, hochverfügbare IT Infrastruktur zu garantieren.

Schriftliche Bewerbungen an jobs@anovis.com

ANOVIS IT-SERVICES AND TRADING GMBH

RENNWEG 97-99, 1030 WIEN

24/7
WORLDWIDE
OPERATIONS

ANOVIS.COM